



## Manager commercial nouveau réseau (F/H)- IDF – CDD 6 mois

Depuis 1896, Maison Colibri invente d'authentiques madeleines à Pons, où les recettes ancestrales côtoient celles de demain pour éveiller les sens de tous les gourmands. Croquer dans une pâtisserie Maison Colibri, c'est savourer 120 ans de savoir-faire et de créativité d'hommes et de femmes passionnés, à travers des recettes savoureuses élaborées avec des ingrédients de qualité.

Maison Colibri est une entreprise française de 100 collaborateurs avec des locaux à Paris et à Pons. Rejoindre Maison Colibri, c'est participer à une aventure entrepreneuriale avec le lancement d'une marque en France qui bouscule les codes de la pâtisserie. Si vous êtes à la recherche d'une petite structure, que vous avez besoin de croire à la qualité des produits que vous vendez et que vous souhaitez développer un nouveau réseau chez nous, c'est un moment unique à saisir !

Au sein de l'équipe digitale et rattachée à la directrice eCommerce & digital, vous participez au développement de Maison Colibri sur le réseau BtoB Cadeaux d'affaires à l' international.

A ce titre, vos principales missions seront les suivantes :

- Management d'une équipe de vente : accompagnement, formation et suivi des objectifs ;
- Garant du CA BtoB cadeaux international
- Pilotage commercial
- Développement commercial : identification de nouveaux prospects, développement d'une base de données de potentiels clients, analyse des opportunités commerciales des clients existants ;
- Prospection : réalisation de campagnes de démarchage et de relances, élaboration de devis et négociations commerciales ;
- Participation aux opérations commerciales BtoB : salons et événements corporate.

De formation Bac +2 à Bac+5, ce contrat vous offrira une opportunité d'être converti en CDI en fonction de vos résultats. C'est une aventure unique qui s'offre à vous si vous avez toujours voulu entreprendre ? Venez développer un nouveau réseau et lancer une marque en France avec Maison Colibri.

Votre ténacité quotidienne, votre aisance relationnelle et votre détermination dans le développement commercial seront des atouts indispensables pour réussir avec votre équipe.

Pour postuler, envoyez votre CV à l'adresse suivante : **marion.bougeard@maison-colibri.com**

Découvrez notre site internet : <http://www.maison-colibri.com>

Découvrez notre site internet : <http://www.maison-colibri.com>